



Mercedes-Benz

お知らせ

Press Information

2013年2月22日

メルセデス・ベンツ日本 2012年度優秀販売店を表彰

- ・ 最優秀販売店はメルセデス・ベンツ中野
- ・ ビジネス品質とお客様満足度を更に向上することを目的に実施

メルセデス・ベンツ日本株式会社(以下MBJ、社長: 上野 金太郎、本社: 東京都港区)は、2月21日、都内のホテルにおいて2012年度の優秀販売店およびセールスの表彰式を開催しました。

優秀販売店表彰は、メルセデス・ベンツ正規販売店のモチベーション向上と販売店間の切磋琢磨を通して、ビジネス品質とお客様満足度を更に向上することを目的に毎年実施しています。

評価は、全国の拠点を販売規模に応じて4つのグループに分け、それぞれにおいてCS/新車販売/中古車販売/アフターセールス/ファイナンスの各部門賞と、総合評価による優秀販売店を選出し、その中で最も優れた販売店を「最優秀販売店」として表彰するものです。

また2012年度より、ショールームスタッフを対象とする「優秀ショールームスタッフ賞」を新設しました。コンパクトセグメントのラインアップ拡大と、新規のお客様の対応増加に伴い、ショールームスタッフの重要性が増していることから新たに設けたものです。初回の「最優秀ショールームスタッフ」には、メルセデス・ベンツ千葉園生(株式会社ヤナセ)の大穂美和氏が選出されました。

2012年メルセデス・ベンツ 最優秀販売店

メルセデス・ベンツ中野 (宮園輸入車販売株式会社)

2012年メルセデス・ベンツ 優秀販売店

メルセデス・ベンツあざみ野 (株式会社シュテルン世田谷)
メルセデス・ベンツ港北 (株式会社ヤナセ)
メルセデス・ベンツ日野 (株式会社シュテルン高井戸)
メルセデス・ベンツ広島西 (株式会社シュテルン広島)

* 優秀販売店は拠点名の50音順

2012年メルセデス・ベンツ ファイナンス最優秀販売店

メルセデス・ベンツ三ツ沢 (株式会社ヤナセ)



最優秀および優秀ショールームスタッフ他の方々と、MBJ 社長 上野 金太郎(前列中央)



最優秀販売店、優秀販売店の代表者の方々と、MBJ 社長 上野 金太郎(中央)